

Forum de la Création / Reprise d'Entreprise

Et la reprise, pourquoi pas ?

Animation

M. SENAUX, Banque Populaire du Sud

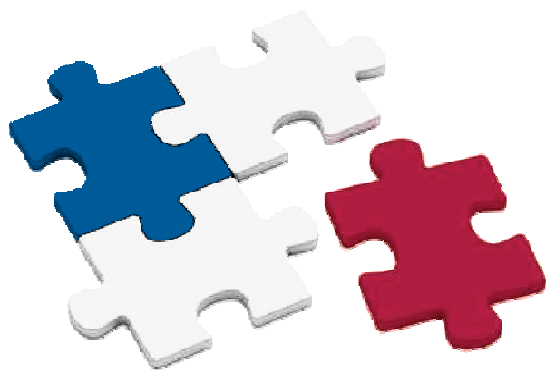
Intervenants

Mme LIAL, Chambre de Métiers et de l'Artisanat de l'Aude

M. FERRIERES, CGPME Languedoc-Roussillon

M. SPILLIAERT, ASSEDIC Languedoc-Roussillon





Forum de la Création / Reprise d'Entreprise

Et la reprise, pourquoi pas ?

Témoins

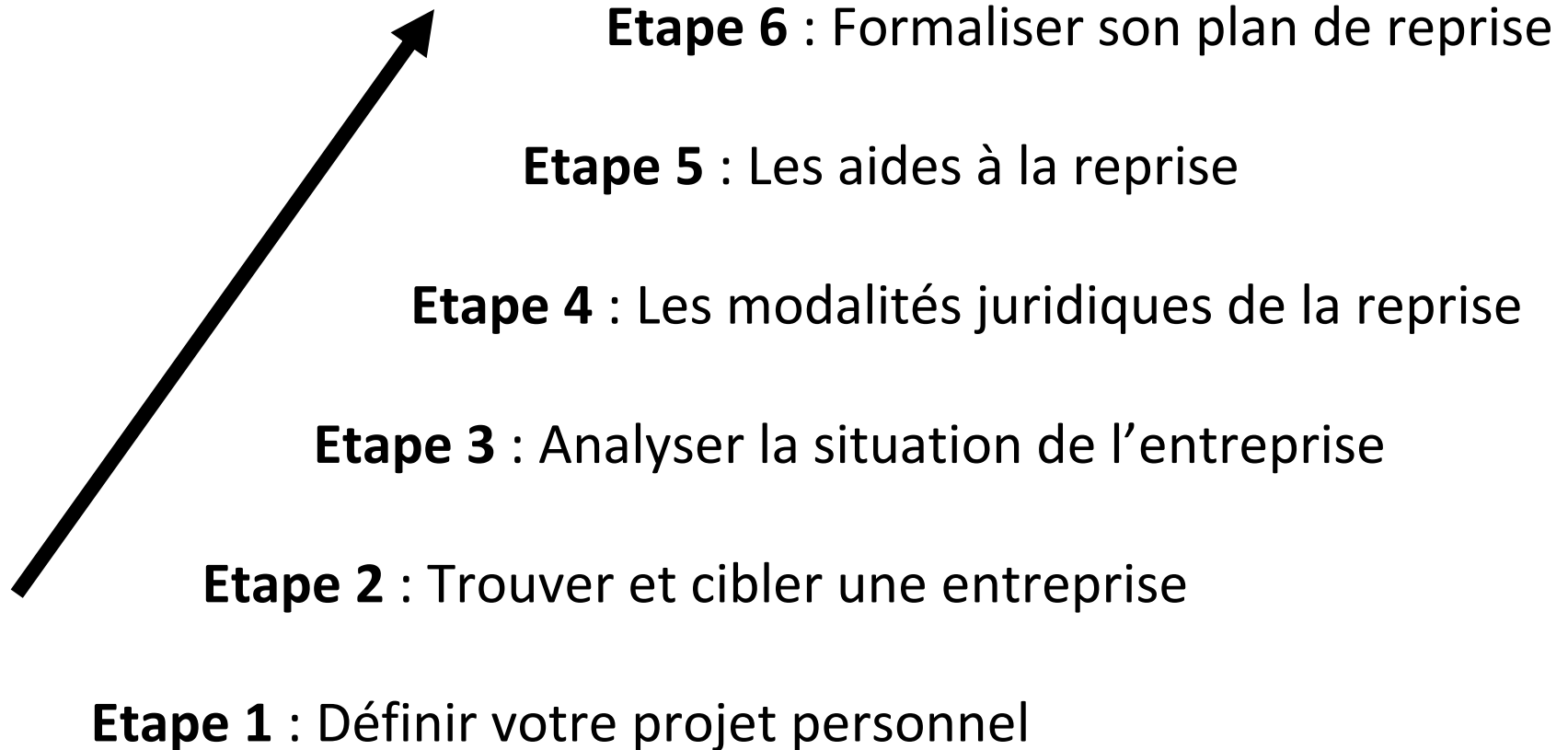
Jean-Michel VIEU (cédant) et Agnès MACCIONI (repreneur
Comptoir Audois de Menuiserie)

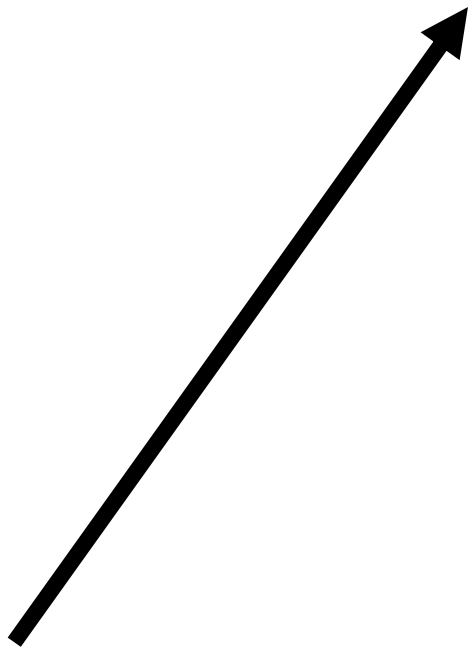
Philippe LAUMOND (Sarl DOMITIA COIFFURE)





Reprendre une entreprise en 6 étapes clés





Etape 1 : Définir votre projet personnel

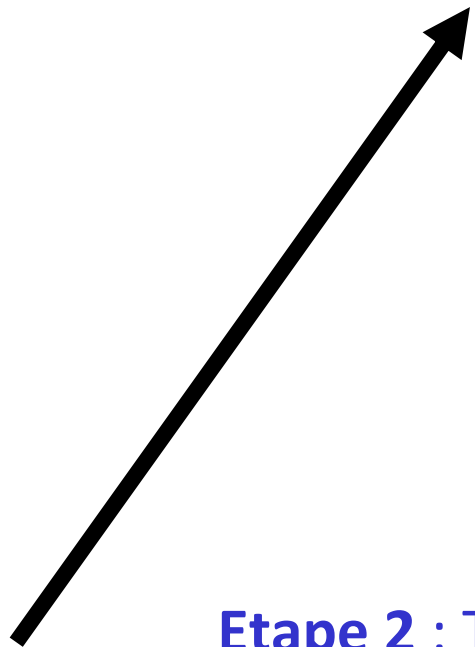


Se poser les bonnes questions !!

Avez-vous la motivation pour reprendre, la personnalité adaptée et les compétences nécessaires...

Définir l'entreprise qui correspond à vos attentes et compétences

Localisation, taille ...



Etape 2 : Trouver et cibler une entreprise

Etape 1 : Définir votre projet personnel



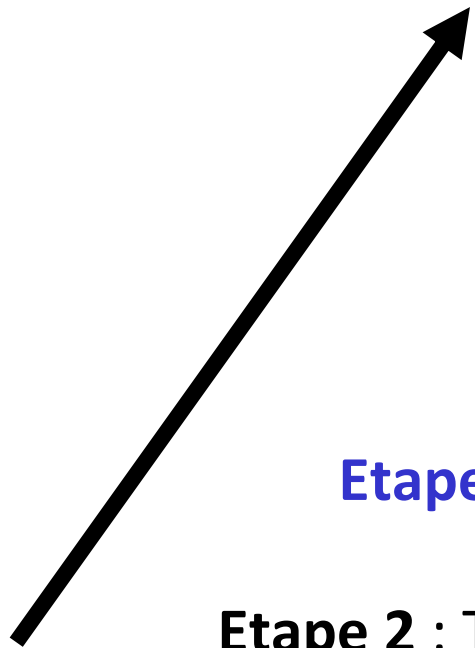
Comment trouver ? Quels outils ?

Les bourses régionales d'opportunités

Exemples : ACT contact (www.actcontact.net), PME PMI contact, Le répertoire de l'agriculture (www.repertoireinstallation.com)

La Bourse Nationale d'Opportunités de l'Artisanat (www.bnoa.fr)

Mais aussi le réseau des professionnels, les conseils d'entreprises qui accompagnent et mettent en relation les repreneurs et les cédants...



Etape 3 : Analyser la situation de l'entreprise

Etape 2 : Trouver et cibler une entreprise

Etape 1 : Définir votre projet personnel



Dans tous les domaines de l'entreprise

Commercial

Juridique

Moyens d'exploitation

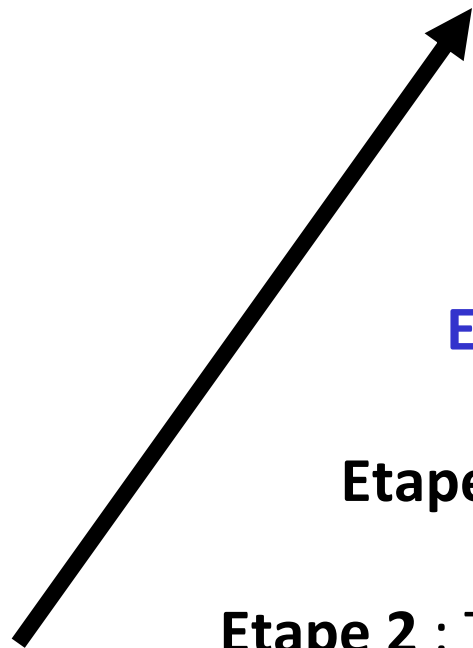
Moyens humains

Financier

Juridique



Objectif : avoir une vision globale du fonctionnement de l'entreprise permettant de dégager les points forts et faibles et se donner une première idée de **la valeur de l'entreprise**



Etape 4 : Les modalités juridiques de la reprise

Etape 3 : Analyser la situation de l'entreprise

Etape 2 : Trouver et cibler une entreprise

Etape 1 : Définir votre projet personnel

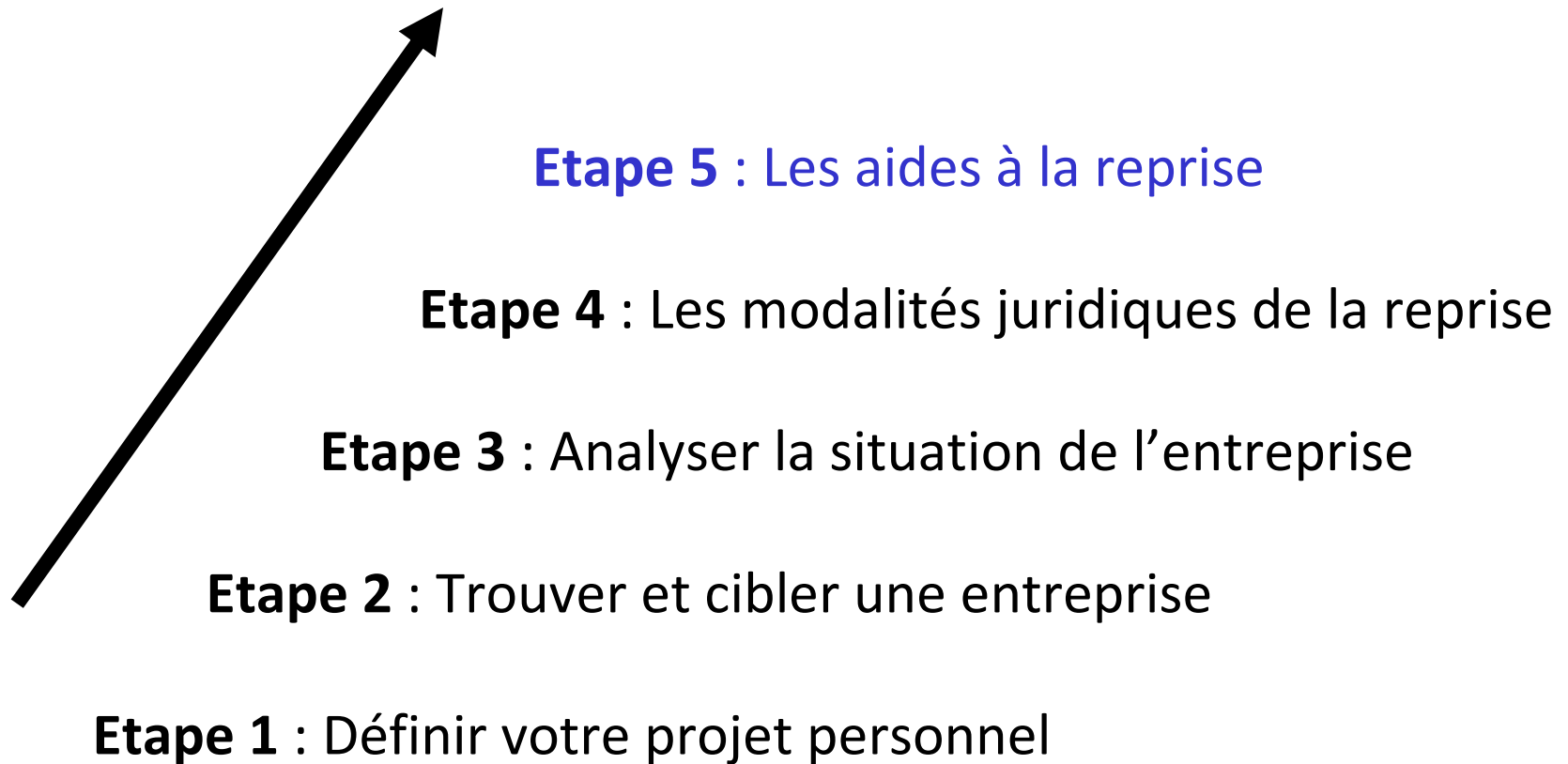


Qu'est-ce que je reprends et comment ?

Reprise dans le cadre familial ou donation

Achat d'un fonds de commerce ou parts de société

Location gérance





Des aides équivalentes à la création !

ACCRE, EDEN, Aides Régionales, Plate Forme d'Initiative Locale,

ASSEDIC (aide versée sous forme de capital au début de l'activité
OU maintien partiel des allocations chômage pendant la phase de démarrage)

Mais aussi des aides particulières adaptées à la transmission / reprise

Et des accompagnements spécifiques ...



Dispositif Arte PME / SAFTE

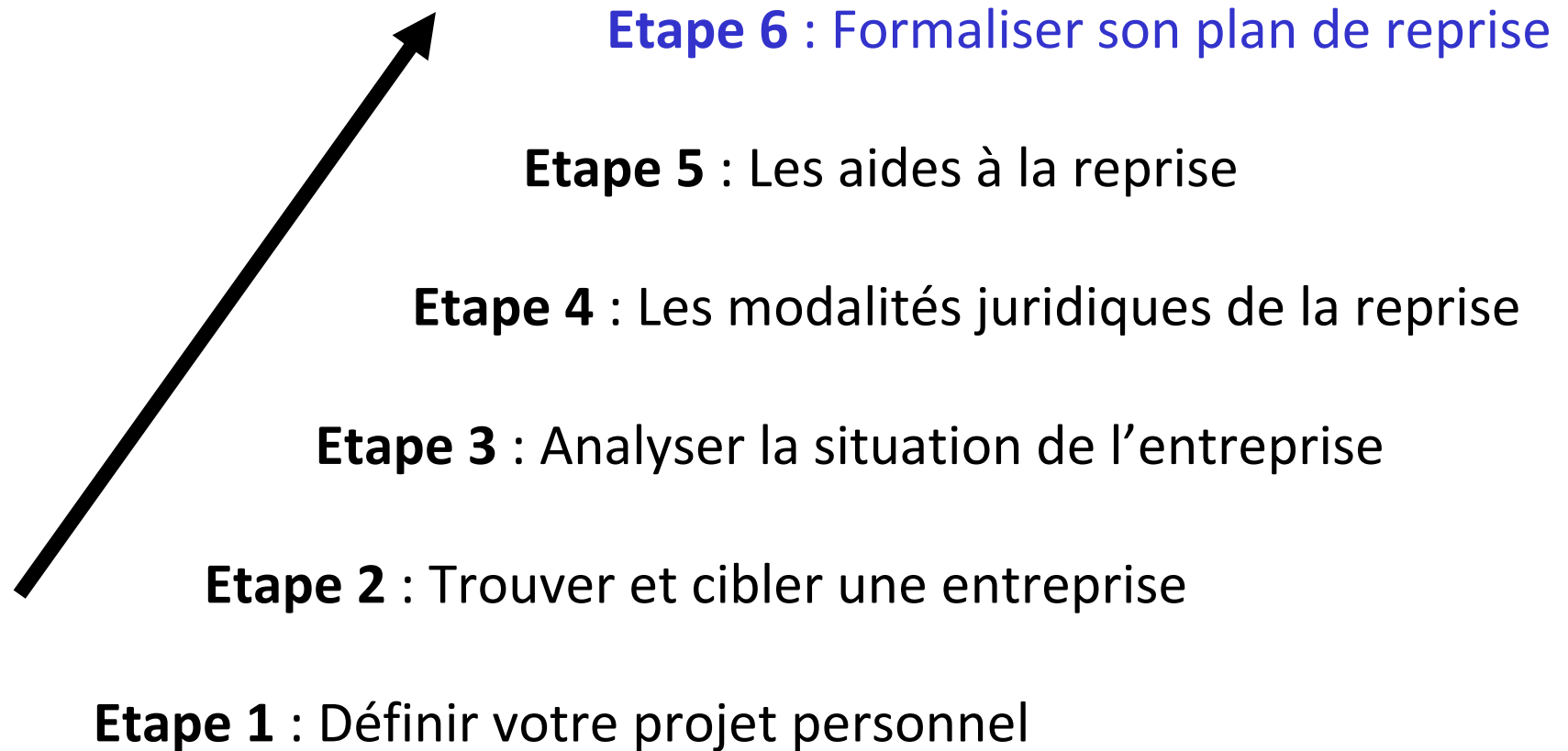
Comment pérenniser et sécuriser certaines transmissions ?

Principe :

Le Cédant immobilise pour 5 ans une part du prix de vente (10 à 20%) dans la SAFTE qui abonde les Fonds Propres du Repreneur.

Triple objectif :

- 1/ Aider le cédant (en garantissant une partie des fonds immobilisés)
- 2/ Aider le repreneur (en renforçant ses fonds propres)
- 3/ Aider le cédant à épauler son repreneur (accompagnement et parrainage des chefs d'entreprise de la SAFTE)





Chiffrer son projet

Une étape indispensable pour en mesurer la faisabilité

Compte de résultat prévisionnel

Plan de financement

Le dossier bancaire

Celui-ci doit être clair et comporter un certain nombre d'éléments

Les notions d'apport personnel et de garantie bancaire



Reprendre une entreprise : un gage de réussite, un emploi sur mesure

Reprendre, c'est limiter les risques d'échec

Reprendre, c'est être accompagné par le cédant

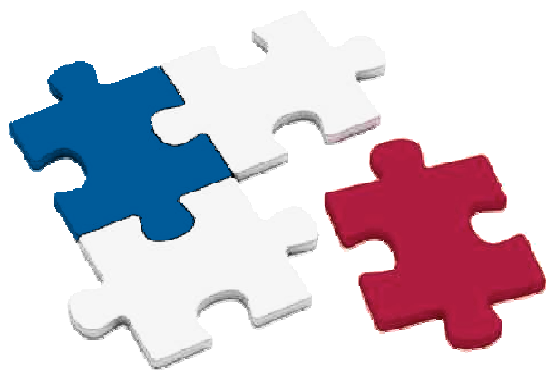
Reprendre, c'est commencer avec un fichier clients existant

Reprendre, pour avoir **des salariés** qualifiés

Reprendre, parce que je bénéficie **d'aides équivalentes** à celles de la création

Reprendre, parce que la banque me prêtera **plus facilement**

Reprendre, parce que j'ai **des éléments objectifs** pour **préparer l'avenir**



Forum de la Création / Reprise d'Entreprise

Et la reprise, pourquoi pas ?

Retrouvez tous les acteurs du Forum sur le portail de la création/reprise
www.maisondelemploi.fr

Des compétences existent, sollicitez-les ...

